

ID 21890

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Datenschutz-Beratung**

„Die Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) verunsichert die Unternehmen weiterhin – und beschert Beratern und Anwälten damit ein boomendes Geschäft. ...“ Quelle: Handelsblatt, .

Das hier zum Verkauf angebotene – inhabergeführte – Beratungs-Unternehmen hat sich auf qualifizierte Datenschutzberatung und die Übernahme von externen Datenschutz-Mandaten im KMU-Bereich spezialisiert. Zur Unternehmens-Philosophie gehören langfristige Kundenbeziehungen die durch persönliche, kompetente und partnerschaftliche Kontakte zu den Mandanten geprägt sind.

Durch die intern vorhandenen Prozesse und das eingespielte Team kann die Übergabe an den Käufer kurzfristig erfolgen. Das Team könnte auch sehr gut als sofort einsatzbereiter Vor-Ort- und/oder Portfolio- Standort an ein bestehendes Unternehmen des Käufers angebunden werden. Die Übernahme der Mitarbeiter ist Bestandteil des Unternehmensverkaufs. Datenschutzexpertise und/oder ein kooperativer Führungsstil des Käufers wären von Vorteil.

Stärken des Unternehmens:

Strukturierte, konzeptionelle Datenschutzbegleitung von KMU; ausgebildetes, praxiserfahrenes, motiviertes, kommunikatives, repräsentationsfähiges, eigenständig und eigenverantwortlich arbeitendes und bei den Kunden anerkanntes Team; Sehr gutes Betriebsklima; eigenes Wissensmanagement; Automatisiertes Wiedervorlagen- und Vertretungsmanagement; Kurze Reaktionszeiten gegenüber den Mandanten; IT-Know-how; automatisierte Rechnungsstellung; angenehme Kunden mit hoher Kundenbindung und starker Zahlungstreue; IT auf neuestem Stand; moderne Arbeitsplätze, bundesweit tätig.

Chancen für den Käufer:

Kontinuierliches Umsatz- und Ergebniswachstum in den nächsten Jahren: Nachfrage durch die Erfordernisse der (DSVGO) grundsätzlich garantiert; ferner steigen die Anforderungen an die Unternehmen im Kontext der Digitalisierung; zunehmende Auskunftsanfragen und Bußgeld-Pressemeldungen verstärken den Bedarf und Leidensdruck der Zielgruppe; Kaufzeitpunkt günstig, da vorhandene Umsätze durch feste Vertragsverhältnisse weiterhin „garantiert“ sind; Jederzeit weitere Skalierung und Ausbau sowie Entwicklung des Leistungsangebotes möglich; Das Unternehmen kam bisher ohne aktive Werbung aus; Bereits vorhandene Multiplikatoren und Schlüsselpersonen ermöglichen den Eintritt in größere Netzwerke mit potenziellen Kunden; Die Mitarbeiter verfügen noch über freie Kapazitäten.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 10, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-21890.htm