

ID 24447

## Suche Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge **Digital Marketing**

Über uns:

Wir sind eine kleine, profitable und "möchte gerne noch mehr wachsen" Digital Agentur aus HH. Schwerpunkte bei uns sind SEA, Programmatic Advertising, Data Driven Marketing und alles rund um Tracking Set-Ups und KPI Analysen.

Wir möchten expandieren. Wir möchten wachsen. Wir möchten gerne unseren Kundenstamm erweitern. Wir möchten aber nicht unsere Liquidität blockieren, aber trotzdem eine Win-Win Situation schaffen.

Die Idee:

Wir erwerben Ihre Agentur, um diese langfristig zu halten und weiterzuentwickeln. Sie verkaufen Ihre Agentur an uns, lehnen sich zurück und wir betreuen/übernehmen Ihren Kunden. Das Operative sowie Strategische, übernehmen wir für Sie. Die Gewinne, die durch Ihren Kundenstamm erwirtschaftet werden, werden mit Ihnen geteilt, solange wir den Einkaufspreis nicht vollständig finanziert haben.

Für wen interessant?

Heute ist jeder zweite Familienunternehmer 55 Jahre oder älter – Tendenz steigend. Viele von ihnen suchen einen passenden Nachfolger.

Sie haben bereits eine gut laufende, Gewinn bringende Agentur (egal wie groß oder klein).

- Sie möchten Ihre Agentur verkaufen, aber finden keinen Käufer?
- Sie glauben, dass Ihre Agentur einen gewissen Marktwert hat, aber der Markt ist nicht bereit den fairen Wert zu zahlen?
- Sie können sich auch vorstellen, den Kaufpreis auf „Raten“ zu erhalten? Sprechen Sie uns gerne an.

Es ist eine Win-Win Situation für Sie und auch für uns.

Beispiel:

Ihre Kaufpreisvorstellung ist: 300.000 Euro.

Wir übernehmen Ihre Agentur am . Ab dem Zeitpunkt müssen Sie den Kunden nicht aktiv betreuen (weder strategisch noch operativ), weil wir es für Sie machen. Angenommen, dass wir ein 70:30 (Sie:Wir) Rev Share Deal gemacht haben und wir bis insgesamt 100.000 Euro Gewinn mit „ihren ex-Kunden“ erwirtschaftet haben, so teilen wir den Gewinn 70:30 und Sie bekommen schon 70.000 Euro als „Anteil von dem Kaufpreis“. So geht es weiter bis wir den vollständigen Kaufpreis bezahlt haben. Klingt interessant?

Sie sind:

Eine Digital Marketing Agentur, Performance Agentur, Digital Media Agentur etc. eine oder mehrere Digital Marketing Kanäle betreut (SEA, SEO, Programmatic Advertising, Display Advertising, Mobile Advertising, Video Advertising, Marketing, Social Media). Sie sind auch interessant für uns, wenn Sie viel mit Tracking, Tagging, Dashboard (Google Analytics, Google Tag Manager, Google Looker Studio etc.) als Schwerpunkt haben.

Für uns bedeutet es,

a) dass wir einen breiteren Kundenstamm durch den Agenturkauf gewinnen können.

- b) dass wir den Kunden mit cross-selling und up-selling ggf. noch schneller an uns binden können und noch schneller Ihren Kaufpreis zahlen können
- c) dass wir den Kaufpreis nicht sofort bezahlen müssen und somit nicht das Kapital blockieren
- d) dass wir durch mehr Umsatzvolumen noch attraktiver für weiteren Kunden, potentiellen Arbeitnehmer/Talente werden können
- e) dass wir mehr Planbarkeit bekommen

Für Sie bedeutet es,

- a) dass Sie aus dem operativen Geschäft zurückziehen können, ohne die Agentur ohne Verkauf zu schließen (das bedeutet NULL EURO).
- b) dass, alles was Sie mühsam Aufgebaut haben (Ihr Meisterwerk), nicht für umsonst war.
- c) dass es kein Problem ist, wenn Sie keinen Nachfolger/ keine Nachfolgerin gefunden haben. Sie müssen nicht mit einem Notverkauf einen deutlich geringeren Verkaufspreis akzeptieren.
- d) dass Sie Ihren fairen Kaufpreis bekommen und somit überhaupt keine finanziellen Verluste machen.
- e) dass Ihre Kunden in guten Händen sind

Ihre Agenturverkauf gestalten wir respektvoll und zukunftssicher und gehen dabei selbstverständlich auf Ihre Interessen und individuellen Wünsche ein. Natürlich werden die Verkaufsbedingungen im Kaufvertrag granular festgehalten und notariell beurkundet.

### [Nachfolge](#)

Region 22, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

[www.biz-trade.de/ma-24447.htm](http://www.biz-trade.de/ma-24447.htm)