

ID 24646

Biete Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge **Naturstein- / Steinmetzmeisterbetrieb**

Nachfolger / Käufer gesucht. (m/w/d)

Übernahme eines alteingesessenen, ertragsstarken Meisterbetriebes für Steinmetz- und Natursteinarbeiten im Raum Köln/Düsseldorf

Der Meisterbetrieb wurde bereits im Jahre 1964 gegründet und 1998 durch den Sohn des Gründers übernommen. Bereits seit 1973 ist der Firmensitz am heutigen Standort angesiedelt.

Das Unternehmen erwirtschaftet seit vielen Jahren gut planbare Jahresumsätze im mittleren sechsstelligen Bereich. Auch der Jahresgewinn ist deutlich sechsstellig. Es werden derzeit sieben Mitarbeiter beschäftigt.

Der geschäftsführende Gesellschafter möchte sich aus Altersgründen in der Zukunft stärker im Privaten engagieren und sich Zug um Zug aus seinem Unternehmen zurückziehen. Die Nachfolgefrage ist bis dato nicht geklärt.

Die Veräußerung des Unternehmens an einen externen Nachfolger ist daher eine wichtige unternehmerische Frage, die mit Priorität behandelt wird.

Es wird ein unternehmerisch handelnder Macher gesucht, der idealerweise über eine handwerkliche Ausbildung verfügt. Denkbar ist aber auch eine abgeschlossene Berufsausbildung im Bausektor (z.B. als Maurer oder Garten- und Landschaftsbauer) ebenso wie ein kaufmännischer Hintergrund.

Der potenzielle Nachfolger (m/w/d) sollte ferner ein empathisches, freundliches und transparentes Verhalten an den Tag legen und außerdem über einen kooperativen Führungsstil verfügen.

Um einen reibungslosen Übergang zu gewährleisten, steht der aktuelle Inhaber dem Nachfolger auf Wunsch für einen noch zu definierenden Zeitraum nach Verkauf des Unternehmens mit Rat und Tat zur Seite.

Der traditionsreiche Steinmetz- und Natursteinbetrieb genießt am Markt (Kunden, Lieferanten) einen außergewöhnlich guten Ruf und verfügt über einen sehr hohen Bekanntheitsgrad. Das Unternehmen ist der „Platzhirsch“ im Umkreis von 30 km rund um den Unternehmensstandort.

Der Markenkern des Unternehmens lässt sich mit den Attributen „Tradition“, „Zuverlässigkeit“ und „Servicequalität“ beschreiben. Der Betrieb wird darüber hinaus als „Unternehmen mit Gesicht“, flexibel und kundenorientiert wahrgenommen.

Das Leistungsportfolio setzt sich aus Grabmalen (ca. 75%), dem Bau mit Naturstein (20%) und Restaurierung (Denkmäler, Grabsteine, 5%) zusammen. Das diesbezügliche „Full-Service-Angebot“ (alles rund um Naturstein) unterscheidet den Betrieb deutlich von möglichen Mitbewerbern.

Herausragend für ein Unternehmen dieser Größenordnung sind die langjährigen und gesicherten

Beziehungen zu vielen Stammkunden und Bestattern als Empfehlungspartnern, die bei Trauerfällen stets auf die anerkannten handwerklichen Leistungen unseres Auftraggebers zurückgreifen.

Durch die Schwerpunktsetzung auf Trauerfälle und die im Umkreis wachsende Bevölkerung boomt das Geschäftsmodell konjunkturunabhängig. Die Umsätze und Erträge sind daher gut planbar und seit Jahren im Wesentlichen konstant.

Das Umsatz- und Ertragspotenzial unseres Auftraggebers ist bei weitem noch nicht ausgeschöpft. Nach Einschätzung des geschäftsführenden Gesellschafters kann das Umsatzvolumen durch eine Intensivierung der Werbemaßnahmen und aktive Leistungserweiterung in den Bausektor hinein erheblich gesteigert werden.

Das Betriebsgelände beläuft sich gemäß Verkehrswertgutachten auf 1.470 qm. Zudem befindet sich auf dem Grundstück noch ein Bauplatz mit einer Größe von 76 qm. Die sich auf dem Grundstück befindliche Gewerbehalle mit Büro- und Sozialtrakt hat eine Nutzfläche von ca. 159 qm.

Das Betriebsgelände und die Gewerbehalle stehen im Firmeneigentum und werden im Rahmen der Unternehmensnachfolge mitveräußert.

Haben Sie Interesse an weiteren Informationen? Gern übersende ich Ihnen das Exposé und stehe für weitere Auskünfte zur Verfügung.

[Nachfolge](#)

Region 40, Deutschland
Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-24646.htm