

ID 25232

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Online-Handel Amazon Fba**

Amazon FBA Business zu verkaufen (Jahresumsatz 273T€, 2 Marken, 7 SKU)

Das Unternehmen ist mit 2 Marken und 3 Produkten (7 SKU) auf den Bereich „Baumarkt“ spezialisiert und vertreibt diese Produkte seit 2021 exklusiv über Amazon.

Die beiden Marken sind bei DPMA registriert.

Marke 1

Kategorie: Baumarkt / Anschlussklemmen & Kits

Produkt 1: 2 SKU / 1052 Bewertungen / Bewertungsschnitt 4,6 / Amazons Tipp Batch

- Umsatz 2T€

- Marge 2,5 %

- TACOS 2,3 %

Produkt 2: 3 SKU / 351 Bewertungen / Bewertungsschnitt 4,5

- Umsatz 2T€

- Marge 2023: 5,6 %

- TACOS 2,5 %

*Momentan ist nur Produkt 1 auf Lager

In den letzten 12 Monaten wurde mit insgesamt 6221 verkauften Einheiten von Produkt 1 ein EBIT in Höhe von 14.919 € erzielt. Das durchschnittliche EBIT der letzten 3 Monate liegt bei 1500 €.

Die Optimierungsmöglichkeiten sind hier noch nicht ganz ausgeschöpft. Die Werbekosten können noch weiter gesenkt werden. Produkt 2 wurde als Set testweise in Deutschland verpackt, was recht teuer ist und die Gewinnspanne erheblich verringert.

Marke 2

Kategorie: Baumarkt / Handtuchhalter & -stangen

Produkt 3: 2 SKU / 286 Bewertungen / Bewertungsschnitt 4,5

*Dieses Produkt ist lange nicht auf Lager

Neben den Listings, den Bewertungen, den Produktbildern, den Texten, den Hersteller und Lieferantenkontakten, den Zertifikaten, dem Domainnamen für Marke 1, den verhandelten Preisen und der dazugehörigen Marken, wird der restliche Lagerbestand der Produkte vom Käufer mit erworben.

Lieferkette:

Das Unternehmen hat ausgezeichnete Supplier in China, mit denen eine starke Geschäftsbeziehung aufgebaut wurde. Diese spiegelt sich in verbesserten Zahlungsbedingungen, niedrigeren Einkaufspreisen und positiven Reviews wider.

Aufwand:

Derzeit investiere ich etwa 2 Stunden pro Woche in das Unternehmen. Die PPC-

Kampagnen sind optimiert, und das Produkt behauptet sich seit Monaten erfolgreich in der Nische.

Verkaufsgrund:

Das Unternehmen wird veräußert, weil ich bereits in einem anderen Projekt involviert bin. Der Unternehmensverkauf eröffnet so auch die Möglichkeit den erzielten Erlös in die neue Firma zu investieren. Das neue Projekt konkurriert nicht mit diesem Portfolio und wird in Zukunft auch nicht in diesen Bereich einsteigen.

Dealstruktur:

Der Deal soll im Rahmen eines Share-Deals ablaufen.

Ich stehe für eine mindestens 6-monatige Einarbeitung zur Verfügung, um die Übertragung bestmöglich abbilden zu können.

Verkaufspreis:

Die Grundlage für die Berechnung des Verkaufspreises ist der Gewinn der letzten 12 Monate, multipliziert mit dem Faktor von 2 und der Lagerbestand mit 600 Einheiten.

Der Verkaufspreis liegt bei 35.000€.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 47, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-25232.htm