

ID 25665

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Onlinehandel**

UNTERNEHMENSDESCHEIBUNG

Das Unternehmen ist ein etabliertes E-Commerce-Unternehmen, das sich in den letzten zwölf Jahren erfolgreich im Online-Handel positioniert hat. Der Hauptfokus liegt auf dem Verkauf von Handelsware, ergänzt durch vereinzelt angebotene Eigenprodukte. Mit einer umfassenden Omnichannel-Strategie vertreibt das Unternehmen seine Produkte über eigene Onlineshops sowie zahlreiche Marktplätze wie Amazon, Zalando, Otto und weitere. Dank exklusiver Lieferantenbeziehungen werden Produkte angeboten, zu den man häufig nur schwer Zugang erhält. Das Unternehmen versendet monatlich bis zu 10.000 Pakete und hat 2024 die 1.000.000 Kundenmarke erreicht. Der aktuelle Jahresumsatz liegt bei etwa 3 Millionen Euro.

Mit einem treuen Kundenstamm und stetigem Umsatzwachstum bietet das Unternehmen erhebliches Potenzial für weiteres Wachstum und Expansion.

KERNKOMPETENZEN UND USPs

Innovatives Geschäftsmodell: Profitieren Sie von einem flexiblen E-Commerce-Modell, das Handels- und Eigenprodukte über eigene Onlineshops sowie führende Marktplätze vertreibt. Produkte werden bedarfsgerecht beschafft, während Bestseller sofort verfügbar sind.

Omnichannel-Strategie: Anbindungen zu allen bekannten Plattformen ermöglichen eine umfassende Reichweite. Zudem gibt es drei eigene Shops mit stabilen Einnahmen.

Starke Kundenbasis: Über 1 Million zufriedene Kunden – 70 % B2C und 30 % B2B – sind der Beweis für den Markterfolg.

Umfangreiches Sortiment: Mit rund 90.000 Produkten, die ständig erweitert werden, ist das Sortiment breit aufgestellt und attraktiv.

Effizientes Controlling: Tägliche Berichte zu Deckungsbeiträgen (DB1-4) garantieren eine präzise Steuerung und transparente Entscheidungsfindung.

Automatisierte Preisgestaltung: Der Pricing-Prozess ist vollautomatisiert, um wettbewerbsfähige Preise schnell und effizient zu setzen und zu kontrollieren.

Hoher Digitalisierungsgrad: Modernste IT-Infrastruktur und ein leistungsstarkes Warenwirtschaftssystem mit integriertem CRM sorgen für reibungslose Abläufe im Kundenservice. Synchronisierung zu Lagerbeständen der Hersteller sind meist ebenso vorhanden und bieten eine hohe Liefersicherheit.

Wachstumspotenzial: Ein skalierbares Geschäftsmodell, das exzellente Möglichkeiten zur Expansion in neue Märkte und Regionen bietet.

FINANZIELLE HIGHLIGHTS

Jahresumsatz 2024: ca. 3 Mio. Euro

Der Shop kann mit durch sein hohes Maß an Automatisierung mit 2 Mitarbeitern im Büro gut betrieben werden. Nach DB3 hat in den letzten 12 Monaten ca 300.000,00€ erwirtschaftet. Hier waren die Logistikkosten bereits vollumfänglich abgegolten.

VERMÖGENSWERTE

Domains: Gut etablierte Online-Shops mit hoher Wiedererkennung.

IT-Infrastruktur: Moderne und skalierbare IT-Architektur, die reibungslose Abläufe ermöglicht. Hoher Grad an Digitalisierung durch Automatisierungen, die es ermöglicht mit wenigen Mitarbeitern das Unternehmen zu betreiben

Kundendaten: Über 1 Million Kundendaten

Lagerbestand: Ca. 200.000 Euro an Warenbestand, der sofortige Lieferfähigkeit gewährleistet.

VERKAUFSGRUND

Aufgrund persönlicher Veränderungen und der Neuausrichtung auf andere Geschäftsprojekte wird das Unternehmen zum Verkauf angeboten. Es bietet enormes Potenzial für strategische Käufer oder Investoren, die bereit sind, das Wachstum weiter voranzutreiben. Das Unternehmen ist sowohl für etablierte Firmen, die ihre Marktanteile ausbauen möchten, als auch für ambitionierte Unternehmer äußerst spannend, da hiermit Jahre an Aufbauarbeit übersprungen werden können.

VERKAUFSPREIS UND MODALITÄTEN

Verkaufspreis gilt zzgl dem aktuellen Lagerbestand von aktuell ca.200.000,00€.

Unterstützung nach dem Verkauf: Wir sind bereit in der Übergangsphase zu unterstützen, um eine reibungslose Übergabe zu gewährleisten. Außerdem kann ein Teil des Teams nach Absprache eventuell übernommen werden.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 48, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-25665.htm